



Wykaz limitów dotyczących maksymalnych kwot dofinansowania osobogodzin na pracownika dla usług rozwojowych wynikających z rekomendacji Sektorowej Rady ds. Kompetencji w Handlu zgodny z Załącznikiem 11 do Regulaminu konkursu - Proces udzielania wsparcia w ramach konkursu „Kompetencje dla sektorów 2”

Nazwa usługi rozwojowej wspierającej zdobycie kompetencji, kwalifikacji	Maksymalna kwota dofinansowania osobogodziny usługi rozwojowej
<p>Studia podyplomowe MBA w zakresie zarządzania w handlu krajowym i międzynarodowym / Master of Business Administration in Domestic and International Trade – stacjonarne/zdalne w czasie rzeczywistym</p> <p>Obsługa klienta i sprzedaż w punkcie handlowym – sprzedawca - szkolenie zdalne w czasie rzeczywistym</p>	63,00 zł
<p>Obsługa klienta i sprzedaż w punkcie handlowym – sprzedawca - szkolenie stacjonarne</p> <p>Prowadzenie sprzedaży i obsługiwanie klienta w e-handlu - szkolenie zdalne w czasie rzeczywistym</p> <p>Tworzenie oferty, planowanie i prowadzenie sprzedaży skierowanej do klientów biznesowych - handlowiec - szkolenie zdalne w czasie rzeczywistym</p> <p>Aktywne prowadzenie sprzedaży skierowanej do klientów biznesowych – przedstawiciel handlowy - szkolenie zdalne w czasie rzeczywistym</p> <p>Generowanie leadów sprzedażowych - szkolenie zdalne w czasie rzeczywistym</p>	75,00 zł
<p>Obsługa klienta i sprzedaż w punkcie handlowym – sprzedawca - szkolenie zdalne w czasie rzeczywistym oraz certyfikacja</p>	83,00 zł
<p>Obsługa klienta i sprzedaż w punkcie handlowym – sprzedawca - szkolenie stacjonarne wraz z certyfikacją</p> <p>Prowadzenie sprzedaży i obsługiwanie klienta w e-handlu - szkolenie stacjonarne</p> <p>Tworzenie oferty, planowanie i prowadzenie sprzedaży skierowanej do klientów biznesowych - handlowiec - szkolenie stacjonarne</p>	90,00 zł



<p>Aktywne prowadzenie sprzedaży skierowanej do klientów biznesowych – przedstawiciel handlowy - szkolenie stacjonarne</p> <p>Generowanie leadów sprzedażowych - szkolenie stacjonarne</p> <p>Tworzenie oferty, planowanie i prowadzenie sprzedaży skierowanej do klientów biznesowych - handlowiec - szkolenie zdalne w czasie rzeczywistym oraz certyfikacja</p> <p>Aktywne prowadzenie sprzedaży skierowanej do klientów biznesowych – przedstawiciel handlowy - szkolenie zdalne w czasie rzeczywistym oraz certyfikacja</p>	
<p>Tworzenie oferty, planowanie i prowadzenie sprzedaży skierowanej do klientów biznesowych - handlowiec - szkolenie stacjonarne oraz certyfikacja</p> <p>Aktywne prowadzenie sprzedaży skierowanej do klientów biznesowych – przedstawiciel handlowy - szkolenie stacjonarne oraz certyfikacja</p>	106,00 zł
<p>Obsługa klienta i sprzedaż w punkcie handlowym – sprzedawca - certyfikacja</p>	720,00 zł
<p>Aktywne prowadzenie sprzedaży skierowanej do klientów biznesowych – przedstawiciel handlowy - certyfikacja</p>	880,00 zł
<p>Tworzenie oferty, planowanie i prowadzenie sprzedaży skierowanej do klientów biznesowych - handlowiec - certyfikacja</p>	1 040,00 zł